

代理渠道发展核心优势

引领中小企业信息化变革

2010年9月19日

- 六大优势
- 市场定位优势
- 完整产品产业链优势
- 商业模式优势
- 软件开发技术优势
- 代理渠道政策优势
- 产品系列优势比较
- 数博诚邀与您同行

六大优势



■ 市场定位优势



■ 完整产品产业链优势



■ 商业模式比较优势



■ 软件开发技术优势



■ 代理渠道政策优势



■ 产品系列比较优势

- 渠道合作六大优势
- 市场定位优势
- 完整产品产业链优势
- 商业模式优势
- 软件开发技术优势
- 代理渠道政策优势
- 产品系列优势比较
- 数博诚邀与您同行

市场定位优势

- ◆ 数博软件是专注于中小企业（销售收入10亿以内）管理软件以及电子商务应用解决方案的专业提供商，是国内软件市场中成长最快的独立软件厂商之一。
- ◆ 中国中小企业的管理专家、电子商务应用专家、电子商务营运专家。

中小企业信息化产品服务市场特点：

➤ 永不枯竭的海量市场：

我国拥有5000万家中小企业，中小企业IT市场正在成为一个巨大的发展金矿。中小企业家数正在迅速增加，遍布各个行业，新兴的中小企业长江后浪推前浪，层出不穷。

➤ 需求高速增长的市场：

计世资讯报告2008年中小企业IT投资规模达 2014.01亿。据赛迪顾问的《中国中小企业信息化发展年报》显示，2008年中小企业IT管理投资495亿元，增长迅猛。主要应用于行政管理、客户管理、流程管理等业务系统。

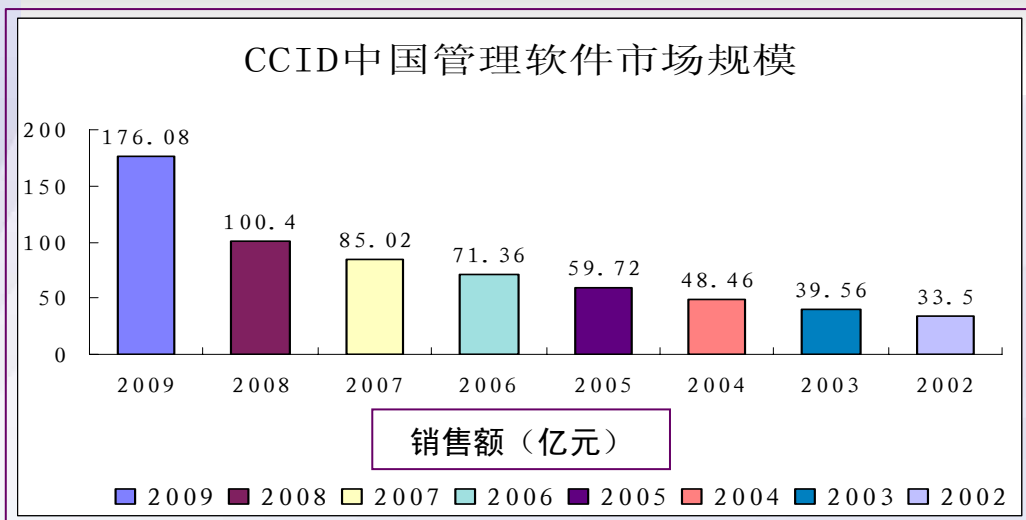
➤ 市场开发率不足%，发展空间巨大的市场：

依据中国软件行业协会2009年4月的最新统计数字，目前国内信息化程度最高行业的80万家中小外贸型企业中，使用管理软件的不到2万家，市场开发率不足3%。

市场定位优势

中国软件服务市场有望保持高速发展

- 自2000 年以来，我国软件产业的年均增长速度为 38%，2008 年受金融危机的影响有所放缓，增长率降低为 29.8%，但依然是所有产业中发展最快的。
- 根据 CCID 《2008-2009年中国管理软件市场研究年度报告》，而中小企业各类信息化软件是管理软件细分市场中增长最快的。



- 六大优势
- 企业市场定位优势
- 完整产品产业链优势
- 商业模式优势
- 软件开发技术优势
- 代理渠道政策优势
- 产品系列优势比较
- 数博诚邀与您同行

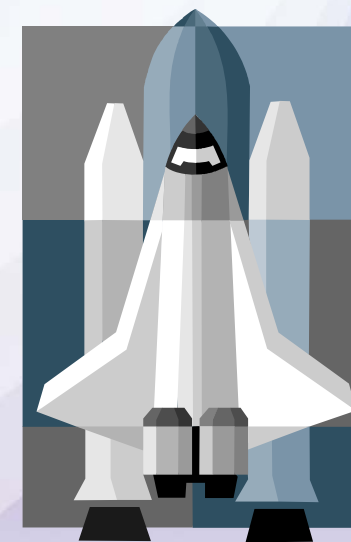
完整产品产业链优势

中小企业信息化需求差异大，找不到完全相同模式的企业，对于信息管理的要求也各不相同，大型ERP系统反而无法满足中小企业“量体裁衣”的切实需要。

中小企业购买软件考虑因素依次是（1）功能适应性；（2）产品性价比；（3）投入产出比；（4）数据平台；（5）产品稳定性。

数博软件拥有中小企业所需的专业而完备的成熟产品：

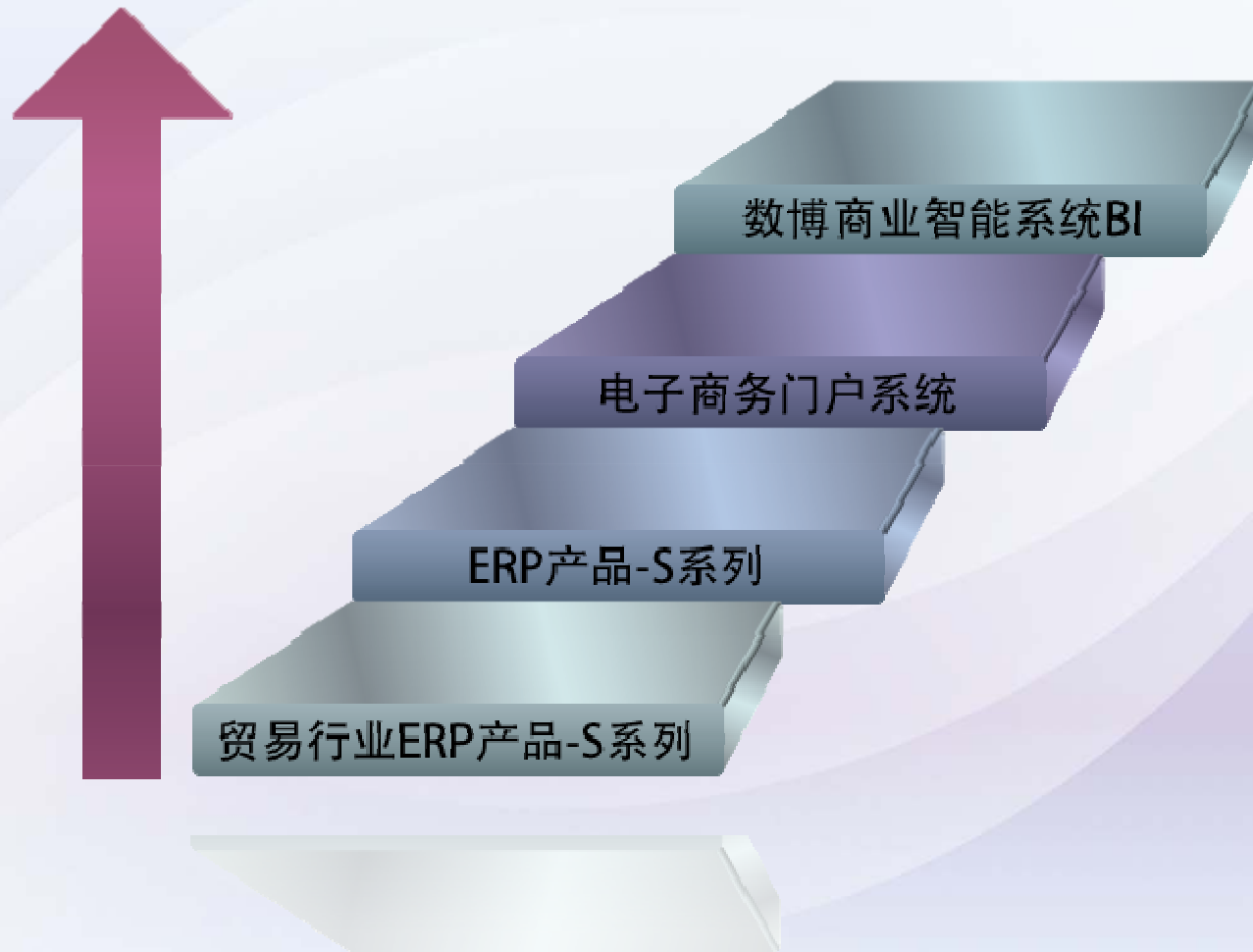
- ◆ S5-超级商人系列：
满足小企业对进销存财务管理的需求。
- ◆ S6-贸易ERP系列：
满足较大规模贸易型企业的企业级应用需求。
- ◆ S7-数博ERP系列：
满足中小生产型企业的ERP应用需求。
- ◆ E8/01-电子商务应用平台(B/S)：
满足贸易型，生产型中小企业独立电子商务营运需求。
- ◆ E8/02-协同管理平台(B/S)：
满足办公自动化，知识，人力，客户关系，供应商关系管理需求。
- ◆ E8/03-数博CRM(B/S)
满足客户关系，供应链管理应用需求。
- ◆ T9/01-数博商业智能(B/I)：
满足数据挖掘，高级数据分析的各种应用需求。



在这场PK中，
反应迅速的公司
将率先抓住
客户！

完整产品产业链优势

SuperSoft 数博软件
www.szsupersoft.com
代理渠道发展核心优势



完整产品产业链优势



- ◆ 今天的数博软件从15年前速倍尔集团的电子商务部发展而来。最初的S6产品是为自身研发的，因使用效果很好，经10多年的不断完善最终实现商品化，事实证明是唯一一款可以完全满足贸易企业级用户需求的ERP。
- ◆ 基于中小企业的成长轨迹，我们在继承S6产品优良基因基础上，成功研发出数博ERP S7(增加了生产管理，成本控制，项目管理等)。
- ◆ S6和S7投放市场后，我们树立了众多优质典型客户，后续市场的迅速扩张。为了获得基础客户群，于是S5也在2年前研发出来并投放市场，它依然秉承了S6的优良基因：简单，经济实用，性价比高。
- ◆ 根据产业链的整体布局，也经10多年研究的数博电子商务门户系统，商业智能分析系统相继商品化。
- ◆ 综上所述，数博已经拥有适合广大中小企业成长最为完整、实用的一套可集内部资源管理，外部客户关系和供应链管理为一体的产品产业链。

完整产品产业链优势

数博软件专业完整的产品产业链，给代理商将带来如下利益：

◆销售机会随处可见

绝大多数中小企业的信息化需求，我们都能提供相应产品及服务。

◆竞争力大大提高

因为产品系列专业而完整，无论处于何种阶段的客户都有相应产品及服务，客户一旦选择我们的产品，终身无忧。企业发展了也不需要更换软件厂商，因为数博软件提供低端产品到高端产品的平滑升级，让客户可避免更换信息系统的巨大资源消耗，保护客户投资。

◆营销成本极大降低

因为机会多，竞争力强，所以代理渠道商的营销成本大为降低。

The screenshot displays the SuperSoft website interface. At the top, there's a navigation bar with links for Home, Product Introduction, Product Training, Online Inquiry, Service Support, Agency Development, Enterprise Information, Contact Us, and SuperSoft Community. The main content area features a 'Product Recommendation' section for the 'ERP System' (S6), highlighting its features like procurement management, sales management, and financials. Below this, there are sections for 'Video Training', 'Diagram Explanation', and 'Common Questions'. On the right side, a 'New Customers' list includes various companies like Beijing Boreon Technology and Shenzhen Huiyi Technology. The footer contains 'About Us' information, including company introduction, organizational structure, and contact details.

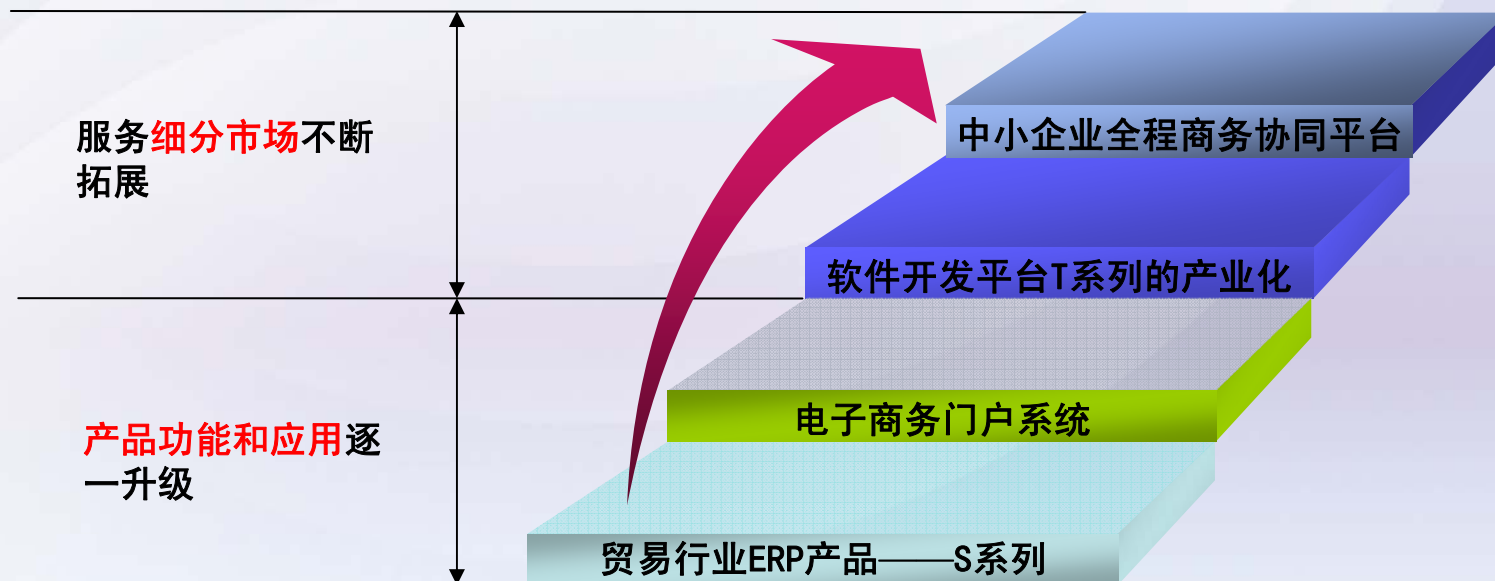
- 六大优势
- 企业市场定位优势
- 完整产品产业链优势
- 商业模式优势
- 软件开发技术优势
- 代理渠道政策优势
- 产品系列优势比较
- 数博诚邀与您同行

商业模式

专注于中小企业的信息化建设和服务，为其提供专业化的全方位的信息
化服务：包括内部管理，门户网站，外部需求供应链，以及电子商
务。

按不同的客户需求及应用层次进行软件产品及服务的市场细分，从而
取得最大的经济利益和发展空间。

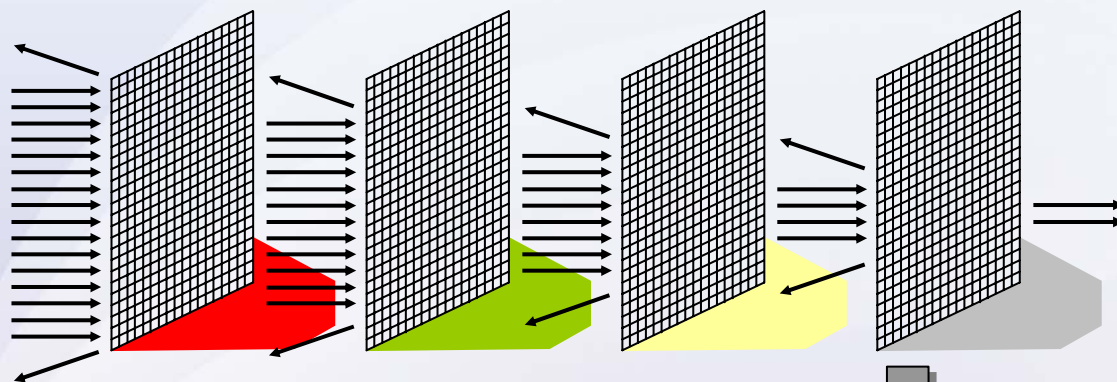
整体发展战略：坚持面向中小企业信息化管理需求。



产品价值

中小企业原来信息化应用是这样的：

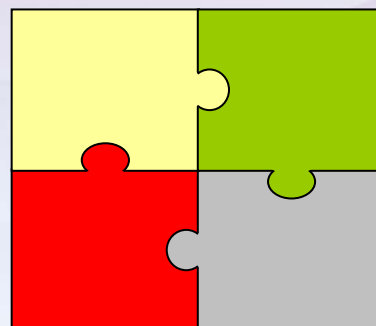
内部资源管理系统 企业门户网站 客户信息系统 供应商信息系统



这些系统彼此互相独立，企业花很多精力去进行重复信息的处理，造成了极大的资源耗费，形成大量的信息“孤岛”，以及大量的数据不一致。

协同效应

数博软件产品打通了原本独立的系统，把他们之间的信息统一到一个系统下，实现**信息共享**和**及时交互**。



商业模式优势

◆与传统的ERP厂商（SAP B ONE，用友，金碟等）比较：

针对中小企业提供的产品服务更专业，更完整，提供专业的中小企业电子商务应用系统。

◆与传统的进销存软件厂商（任我行的管家婆）比较：

除了提供更加专业实用的超级商人系列产品外，还提供贸易ERP、中小生产型企业ERP、电子商务平台、商业智能等中高级应用产品。

◆与传统的网站制作厂商比较：

除了提供一般企业自助建站系统外，还提供完整的电子商务应用系统，可实现网络销售、网络采购、网络物流、并提供电子商务与ERP数据的无缝对接。

◆与单一信息化产品（如CRM，HR）厂商比较：

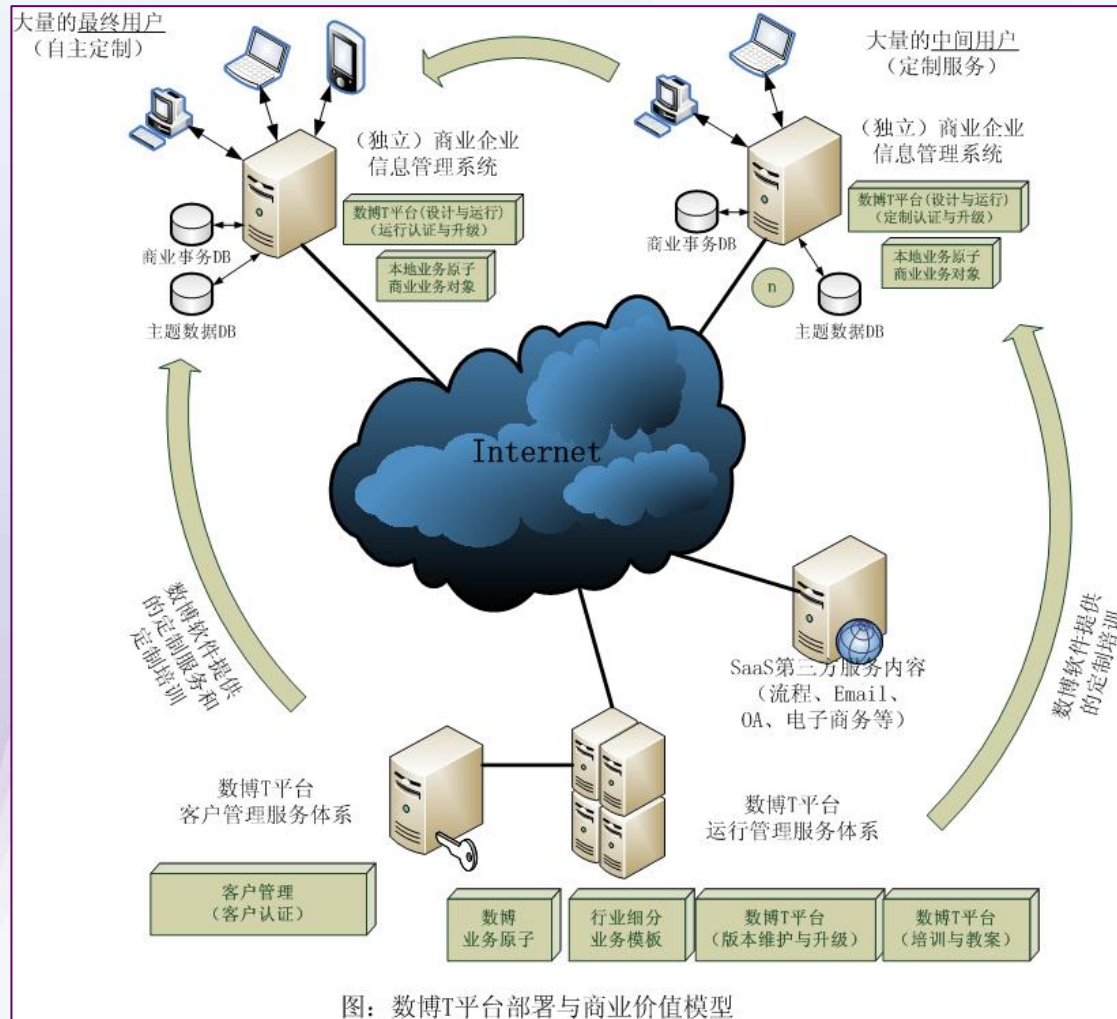
数博软件提供B/S结构的CRM产品，也提供集成于ERP系统的客户关系。但单一应用的产品不能满足信息化的企业级应用需求，将很快成为边缘化的产品。

◆与一般的电子商务平台制作厂商比较：

数博软件提供企业级的电子商务应用平台，实现ERP和电子商务系统的协同应用，更符合中小企业的实际需要。

- 六大优势
- 企业市场定位优势
- 完整产品产业链优势
- 商业模式优势
- 软件开发技术优势
- 代理渠道政策优势
- 产品系列优势比较
- 数博诚邀与您同行

软件开发技术优势



- 数博软件拥有的软件开发 T 平台（专利产品）在技术上采用**世界首创的、拥有完全独立知识产权**的原子结构模型设计体系
- 可以数百倍地降低开发各种管理软件或信息系统的开发成本，同时数百倍地提高产品的定制开发效率。
- **构成了公司未来强大的核心竞争力。**

- 六大优势
- 企业市场定位优势
- 完整产品产业链优势
- 商业模式优势
- 软件开发技术优势
- 代理渠道政策优势
- 产品系列优势比较
- 数博诚邀与您同行

代理渠道政策优势

◆培训服务支持体系：

数博软件已经在北京，上海，厦门，深圳，武汉，昆明等地建立了华北，华东，华南，华中，西南等大区针对代理渠道商的营销、技术培训及服务中心，以方便对渠道代理商的就近支持。

◆地域保护政策：

数博软件在已有代理渠道商的区域或行业，绝对不再发展直销业务。一旦被发现，我们承诺愿以10倍成交合同金额赔偿当地代理渠道商。

◆客户保护政策：

数博软件绝对不以任何理由，与代理渠道商已有的客户争夺业务。

◆利益保证政策：

数博软件承诺对代理渠道商的利益进行充分的保证，即使遇到恶性竞争，也坚持保护渠道代理商的基本利益。

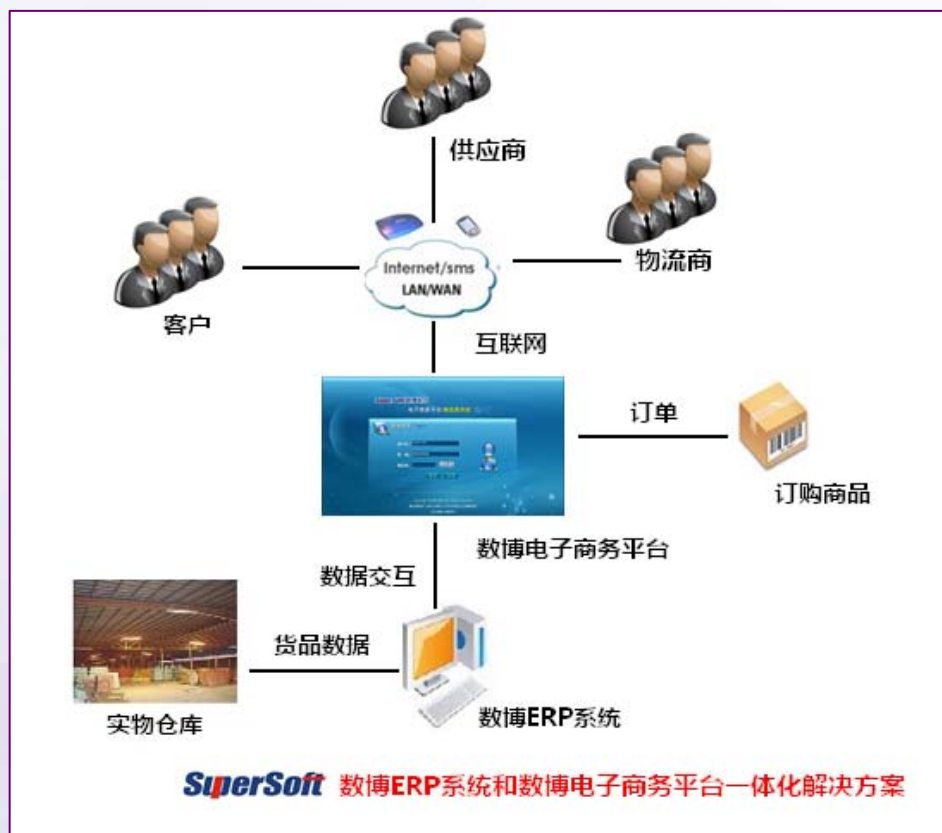
◆长期合作保证：

发展代理渠道商并长期合作，是我们的长期不变的基本发展策略。

- 六大优势
- 企业市场定位优势
- 完整产品产业链优势
- 商业模式优势
- 软件开发技术优势
- 代理渠道政策优势
- 产品系列优势比较
- 数博诚邀与您同行

产品整体优势

- ◆ 管理优势—中小企业近20年实施及亲身应用。
- ◆ 速度优势—“0”编程，提供最短实施周期。
- ◆ 产品优势—为中国行业定制，支持完整的电子商务应用，完美实现内外部全面资源整合。
- ◆ 技术优势—全面，深入，系统掌握所有主流产品。
- ◆ 行业优势—10年以上行业技术服务经验。
- ◆ 团队优势—具有资深的技术队伍，行业顾问，建模专家。
- ◆ 服务优势—本地化，个性化服务。



注：08报表经永泰会计师事务所审计；

09报表数据为公司来源，未经审计

产品设计理念

◆ 中小型企业信息化专业，精准的定位

立足贸易，项目，服务，生产管理及电子商务应用需求。

◆ 产品的灵活性，扩展性

中小型企业的特点是每个企业都有“独特的基因”，企业在快速成长。
模块与模块，系统与系统，内部与外部。。。数据接口众多。

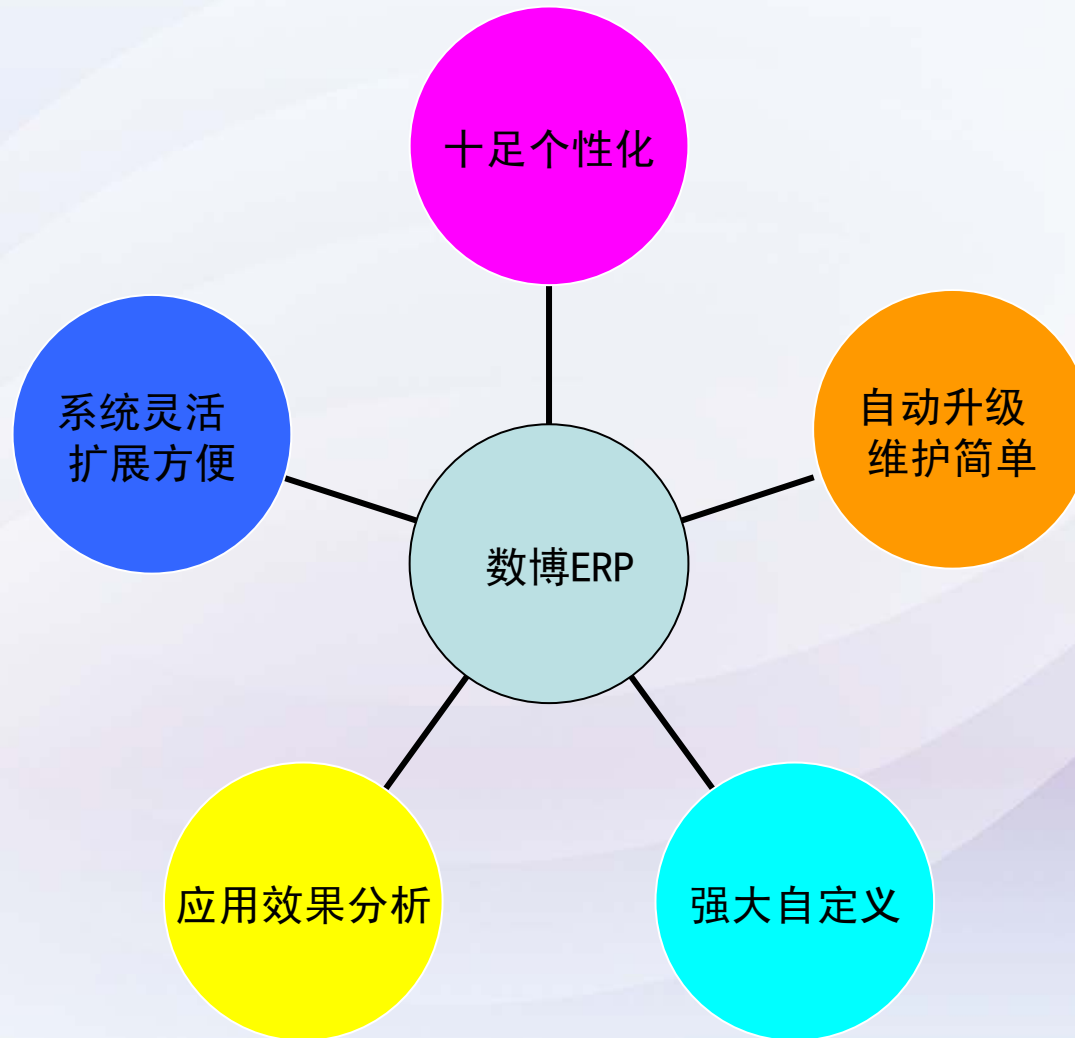
◆ 充分满足企业客户个性化需求

各模块随心所欲的自定义功能。

◆ 产品的专业性

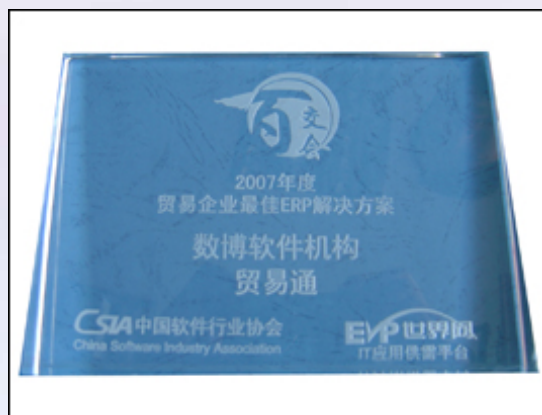
采购管理方面，销售管理方面，业务核算方面，决策方面，报关方面，系统功能方面，生产管理，成本核算，电子商务应用，数据接口方面。相对于其他竞争对手，实践表明我们是唯一可以完全快速实施并能满足中小型企业用户需求的产品。

产品特点



S6-贸易ERP产品优势

- ◆ 2006年科技部创新基金重点扶持软件产品；2007年“最佳贸易行业ERP”；2008年“中国优秀软件产品”；2009年列为“国家重点新产品”。
- ◆ 数博贸易ERP V4.0于2005年10月发布以来，产品已被销往全国30多个中心城市的1000多家客户。
- ◆ 目前已被广泛应用于机械（一般机械、液压、气动、轴承）、仪表、工业自动化、电子、电气、计算机、化工、建材、家具、花卉等细分市场的贸易行业企业，已经成为贸易行业企业级应用的首选ERP。



S7-数博ERP产品优势

◆数博ERP（S7）是S6扩展版：

可集企业核心业务、客户关系、供应链管理、项目管理、生产管理、知识管理、办公管理、财务管理，以及ERP与电子商务门户交互功能应用于一体，针对贸易、项目、生产型企业的企业级应用提供了专业全面的管理功能。

◆ 主要特点：

- 专业全面的贸易, 生产型ERP。
- 完全基于业务流程设计，完整实现业务的高效协同及企业资源利用最大化。
- 强大的用户自定义功能，自由定义新增模块功能，充分满足企业个性化需求。
- 不仅满足当前业务需要，而且能适应企业未来成长之需要，保护用户投资。
- 强大灵活的的业务处理机制，动态全面的参考数据。
- 操作人性化：简单易用，提供大量智能提醒，工作轻松高效。
- 管理灵活性：支持企业的多种经营管理模式，“按需应变”。
- 实施及维护：实现快速部署，轻松维护，在线升级。



S5-超级商人产品优势

◆ 超级商人（S5）承传了贸易ERP S6卓越的设计理念和核心功能：

是数博软件专门面向处于成长阶段的中小型商业贸易公司精心设计和打造的一款经济实用的管理软件

◆ S5系列产品：

单机版，网络基础版，网络标准版，网络专业版，网络企业版。

◆ 主要特点：

- 使用操作：简单易用。
- 业务、财务一体化：将资金流、物流、业务流、财务管理自动结合在一起，实现企业资金、应收、应付、库存、利润的一体化，即时反映企业的财务状况和业务进展状况。
- 支持多种应用模式，支持远程及移动办公。
- 设计理念：完全基于业务流程设计，实现业务处理的高效协同。
- 个性化应用：实用的用户自定义功能，满足企业个性化需求。
- 业务处理机制：强大灵活的的业务处理机制。
- 实施及维护：即装即用，维护轻松。



E8/01 电子商务系统产品优势

◆数博电子商务门户系统:

是数博软件为广大中小企业精心设计并提供的一款经济实用，能快速部署及轻松维护的基于互联网应用的产品化的电子商务门户系统。

产品由企业门户自助建站系统，客户系统，供应商系统，物流商商系统，企业营运管理平台，数据交换接口等功能模块组成。

◆产品特点:

产品集企业自助建站、电子商务平台、平台与ERP数据交互功能为一体，可将外部的电子商务门户系统与内部的ERP管理系统集成，实现内、外部运作的一体化，建立企业同上、下游合作伙伴的电子数据交互，从而提高电子商务的运作效率，实现企业业务流程的重组和优化。实现网上销售、网上采购、网上物流。



应用案例1: 全球工业品现货交易网 www.stock361.com

The screenshot displays the SuperStock361.com website interface. At the top, there is a navigation bar with links for '首页', '找产品', '找品牌', '查库存', '交易平台', and '客户中心'. A search bar is prominently featured with the text '找一下'. Below the navigation, a banner for '黄金品质' (Gold Quality) is visible. The main content area is divided into several sections:

- 产品目录 (Product Catalog):** Lists various categories such as '机械零件及五金工具', '测量分析及电力电子', '机械加工及工业设备', '包装仓储 环保化工', and '工业自动化'.
- 促销产品 (Promotional Products):** A table listing Siemens PLC modules with columns for '产品分类', '品牌名称', '型号', '产品名称', '价格', and '促销价格'.
- 热销产品 (Hot Products):** Another table listing Siemens PLC modules with similar columns.
- 库存产品 (Inventory Products):** A table listing Siemens PLC modules with similar columns.

At the bottom of the page, there is a 'SUPERSTOCK 中国最大的工业品现货交易网上平台' banner and a '品牌推荐' (Brand Recommendation) section with a table of product recommendations.

应用案例2:
钱盛国际化工原料交易网
www.qsdepot.com



T9/01 数博商业智能(BI)产品优势

◆数博商业智能（BI）：

产品能普遍适用于已经实施ERP或其他管理信息系统的各行各业，为客户决策提供及时、高效的支持。是与数博S系列产品相匹配的商业智能分析系统，也可用它作为定制其他信息系统的商业智能分析系统的工具平台。

◆产品特点：

- 零编程的实施模式，良好的可扩展性。应用逻辑自定义、界面自定义、数据模型自定义、报表自定义、预警自定义。针对有零编程经验的业务用户，可视化、对数据动态扩展，实现快速开发
- 高度集成的一体化平台：数据集成方面，支持广泛的信息仓库：RDB关系数据库、Data Warehouse-数据仓库、MDB—多维数据库；应用集成方面，支持“一站式”分析平台/“一站式”信息门户，可并发访问多种OLAP和OLTP数据源
- 提供大量用户自定义功能：用户可定义增加分析模型；分析路径可管理与重现；解决同一应用不同人员的个性需求；自动生成文字报告。
- S系列产品的用户，即装即用：对于S系列产品的用户，实施简单，扩展方便，系统提供了标准的数据分析模块，可对销售、采购、库存、财务等数据进行全方位的商业智能分析。



E8/02-数博CRM 产品优势

◆数博客户关系CRM:

企业版包括客户资料、联系人、活动记录、产品、客户询价、报价单、订单、发货单、退货单、收款单、销售发票、报表、多角度分析等管理及系统设置，对企业的销售环节进行全面的過程管理，同时可提供供应链管理。

◆产品特点:

- 即装即用，适应公司人员或地理上快速扩张的需要。
- 严密的权限控制，严格的数据级及记录级控制管理。
- 适合所有行业所有企业，字段、布局都可以随意更改。
- 实现用户自定义报表之需要。
- 实现用户自定义统计分析之需要。
- 用户可自由扩展CRM功能模块。
- 超值的附加功能，支持多种格式文件输出（Excel, Word, PDF, JPG等），内嵌在线短信，邮件，传真，智能提醒等功能。



E8/03-协同管理平台产品优势

◆数博协同管理平台：

是数博软件依据大量用户单位的实际需要，以“易用适用 扩展容易”为设计理念，基于J2EE架构而开发的协同工作平台。数博协同平台提供定制开发工具，用户自己就可以根据需要定制新模块及新功能，扩展非常方便。主要功能包括系统管理，办公自动化（OA），知识管理，人力资源管理，物品管理，客户关系管理，供应商关系管理等，系统同时支持远程及移动办公。

◆产品特点：

- 简单易用：提供可视化的表单定义及流程定义功能，系统初始化轻松快捷。
- 全面的工作管理平台：除提供OA功能外，还提供用户所需的其他大量信息化处理功能，如知识管理，人力资源管理，客户关系管理，供应商关系管理等。
- 强大的用户自我定制功能，充分满足个性及变化需求，功能无限扩展。
- 完全基于业务流程设计，实现业务处理的高效协同。
- 强大的平台化体系结构，提供开放的WebService接口。
- 安全高效的协同平台：系统在大量用户和大量文档时具备良好的运行效率，提供全面的安全控制机制。
- 支持多公司的集团化应用。
- 即装即用，实施快速，维护轻松。



- 六大优势
- 企业市场定位优势
- 完整产品产业链优势
- 商业模式优势
- 软件开发技术优势
- 代理渠道政策优势
- 产品系列优势比较
- 数博诚邀与您同行

◆企业市场战略的成功无外乎来自于产品和营销

数博软件历经10多年的苦心专研和技术沉淀，**产品群已经高度专业化、市场化、本土化**。目前我们需要更为强大的营销体系迅速占领全国的中小企业信息化服务市场，共同打造国内中小企业**管理软件及电子商务整体应用**解决方案的知名专业提供商。在此之际，数博全体同仁诚邀您的加盟，**实现共赢、和谐**的中小企业信息化服务市场。

数博软件诚邀与您同行！

Thank You !

数博软件渠道发展中心
www.szsupersoft.com